



BTS TECHNICO COMMERCIAL OPTIONS MATERIAUX DU BÂTIMENT

➤ Objectifs

Elaborer, présenter et négocier des solutions techniques, commerciales et financières adaptées à toute situation

Gérer la relation client dans une logique commerciale durable, personnalisée et créatrice de valeurs

Assurer l'interface entre l'entreprise et ses marchés

Manager une équipe

Développer techniquement et commercialement des solutions techniques

➤ Contenu

Enseignement Professionnel

La vente de solutions commerciales, la négociation

Le développement de clientèle

La gestion de l'information technique et commerciale, la communication

Le management de l'activité commerciale

La mise en œuvre de la politique commerciale

L'environnement économique et juridique

L'études des ouvrages :

Technologie du bâtiment

Etude des désordres

Les confort du bâtiment

La thermique

L'acoustique

La Résistance Des Matériaux

Les réglementations ERP

La gestion d'un projet technico commercial

Enseignement Général

- Français

- Anglais

- Histoire-Géographie

- Arts appliqués

➤ Organisation pédagogique

Formation en alternance sous contrat de professionnalisation ou autre statut

➤ Financement

Nous consulter

