



BTS TECHNICO COMMERCIAL OPTIONS BOIS MATÉRIEAUX DÉRIVÉS ASSOCIÉS

↳ Objectifs

- Elaborer, présenter et négocier des solutions techniques, commerciales et financières adaptées à toute situation
- Gérer la relation client dans une logique commerciale durable, personnalisée et créatrice de valeurs
- Assurer l'interface entre l'entreprise et ses marchés
- Manager une équipe
- Développer techniquement et commercialement des solutions techniques

↳ Contenu

Enseignement Professionnel

- La vente de solutions commerciales, la négociation
- Le développement de clientèle
- La gestion de l'information technique et commerciale, la communication
- Le management de l'activité commerciale
- La mise en œuvre de la politique commerciale
- L'environnement économique et juridique
- La production industrielle
- L'études des ouvrages bois :
 - Technologie du bâtiment
 - Etude des désordres
 - Les confort du bâtiment
 - La thermique
 - L'acoustique
 - La Résistance Des Matériaux
 - Les règlementations ERP
- La gestion d'un projet technico commercial

Enseignement Général

- Français
- Anglais
- Histoire-Géographie
- Arts appliqués

↳ Organisation pédagogique

Formation en alternance sous contrat de professionnalisation ou autre statut

↳ Financement

Nous consulter

